

脱炭素化支援コンサルティング契約と 価格のご案内(ver.1.2)

2026年4月30日
株式会社リニュービズ

PARTNER CONTRACT & PRICING GUIDE

当社コンサルティングの基本方針

パートナーシップ（顧問契約）をベースとして、お客様の課題解決のため当社リソースの最適化を図りつつ、スピード感ある提案に努めます。

当社コンサルティングはお客様と伴走しながら、当社ノウハウや考え方をインストールすることで、お客様自身が自律的に課題解決できるよう支援します。

お客様の課題解決能力向上に伴い、当社コンサルティング対応が減少し、最終的には不要となることを目指す「顧客遞減型」のサービスです。

当社代表の守秘義務（地方公務員法第34条規定）遵守により、当社コンプライアンスの確立とお客様のレピュテーションリスクの最小化に努めます。有償での申請書等の作成代行は行わず、助言による支援に限定し、行政書士法を遵守します。



募集枠の限定について

提供品質を最大限に担保するため、お受けできる稼働時間には上限を設けております。

- ・ 当面の募集枠：**合計 100時間 / 月**
- ・ 受付方法：**先着順**での契約締結

枠が埋まり次第、新規契約受付を停止します。確実なリソース確保のため、お早めのご検討を推奨しております。



パートナー契約プラン一覧

プラン名	対応時間 / 月	月額料金 (税抜)	主な活用イメージ
ミニマム	1時間以内	10,000円	相談・スポット中心・依頼業務量が不明確
スタンダード 推奨	5時間以内	50,000円	定常的な実務支援、定期ミーティング
プロ	10時間以内	100,000円	複数PJ並行支援、詳細実務・分析
エキスパート	20時間以内	200,000円	集中的対応、フルコミットメント支援

※月内に利用できなかった時間は翌月以降に繰り越すことはできません。

※当社都合により利用できなかった場合、翌月以降に繰り越すことができます。契約期間内に当社都合で生じた未利用時間分について契約最終月の減額、若しくは返金します。

スタンダードプランの推奨理由

定期的なスピード感のある課題解決 を最優先する枠組み

実効性のある成果を提供するため、月5時間の稼働を確保する「スタンダードプラン」を推奨しております。

活用イメージ：

週1回程度の定期的な対話による課題に対して、すぐ助言が得られるスピードを重視した最もバランスの取れたプランです。



当社コンサルティング活用の具体的イメージ例

1. 難解な補助事業等のルール理解を助けるアドバイス

補助事業への申請書等作成における「ルールの正確な理解」が困難なため、制度の趣旨に合致した申請を行う際のアドバイスなど（オンラインミーティングによる「壁打ち」としての利用）

2. 補助事業活用におけるエンドユーザーへの支援

お客様のエンドユーザーに対する補助事業活用可能なスキームの提案、申請サポートなど（エンドユーザーへの直接支援ではなく、お客様を通じた間接支援を想定）。

3. 地域脱炭素化促進のため自治体等への提案

地域脱炭素を促進する事業計画やスキームの策定を協働して実施し、自治体等に対する提案活動に際してのアドバイスを行う（必要に応じて自治体提案に同行）。

契約期間と自動更新ルール

契約期間

原則として**1年契約**となります。

お客様のビジネスを中長期的に理解し、再現性のある成果を出すための期間設定ですが、当社のコンサルティングはノウハウ移転が完了すれば不要となるため、必ずしも長期のご契約は必要ありません。

更新ルール

自動更新可能な体系です。

期間満了までに特段のお申し出がない場合、同一条件にてシームレスに支援を継続いたします。

※契約期間等については、柔軟な対応ができる場合もありますのでご相談ください。

※中途解約はお客様との協議の上で可能としますが、残存期間の報酬をお支払いいただくこととなります

プラン変更への対応

翌月からのアップグレード

繁忙期等に合わせ、前月末までの申し出により、上位プランへの切り替えが可能です。ただし、**当社リソースに空きがある場合のみ**の対応となります。ミニマムプランからはアップグレードできません。

ダウングレードの制限

想定よりも利用ニーズが少ないなど、お客様の当社ニーズの変化に対して、プロプラン以上ご契約の場合、前月末までの申し出により、ワンランクダウンのプランへの変更を承ります。

変更の優先順位

当社のリソース状況を踏まえ、**上位プランからの変更希望を優先**して調整させていただきます。

月対応時間超過時の対応

11,000

超過時単価 (円/1時間・税抜)

超過対応の運用条件

お客様のご要望により、月内規定時間を超えて対応が必要な場合、当社リソースに空きがある場合、対応いたします。

優先順位： 上位プランをご契約のお客様を優先してスケジュールを確保させていただきます。

現地調査・出張時の諸費用規定

当社判断による場合

交通費等の実費負担なし

当社の判断で現地調査等を行う場合は、追加の諸経費は一切ご請求いたしません。

お客様判断による場合

1. 交通費実費 (<https://www.renewbiz.jp/service-02/>記載内容ご参照)
2. 日当：**30,000円 / 日** (税抜)

※横浜市より30km以内の日帰り可能な近隣エリアでの打ち合わせ等は原則無料です。

スポット契約に関するポリシー



対応制限の可能性

パートナー契約を優先するため、当社リソース状況により単発のスポット依頼はお断りする可能性があります。

※**スポット契約は時間にかかわらず、1件当たり33,000円（税抜）からとなります。**

安定的な枠の確保

確実かつ迅速な対応をご希望の場合は、まずはミニマムまたはスタンダードプランにて対応枠を確保されることを推奨いたします。

ご契約に際して

秘密保持契約（NDA）の締結

お客様の秘密及び当社保有の秘密保持のため、契約前から必要に応じて**秘密保持契約を締結していただくことがあります**。契約内容、様式はお客様指定のものがある場合はそれを優先します。



契約の性質について

当社とのコンサルティング契約は**準委任業務委託契約**を原則として、翌月の業務内容については、前月末までに合意する必要があります。

電子契約による締結のお願い

当社との契約は印紙税法による「第7号文書」に該当するため、紙契約の場合、印紙税（4,000円）が発生します。コスト軽減のため、電子契約による締結をお願いしております。

共に、次のフェーズへ。

当社は単なる外部委託先ではなく、お客様のチームの核心として、
共に課題を乗り越えるパートナーであることをお約束します。

確実なリソース確保と質の高い支援のため、最適なプラン選択をご検討ください。



<https://www.renewbiz.jp/>